



PROGRAMA DE CAPACITACION IMPULSA TU POTENCIAL Y TUS VENTAS

Módulo Cambia tus Creencias y Cambiarán tus Resultados

En este módulo aprenderás una nueva metodología que te permitirá lograr resultados extraordinarios a nivel personal y profesional, entender que si quieres resultados diferentes debes atreverte a hacer cosas diferentes, ¡cambia el método y la forma! y así mismo verás como todo empieza a fluir de la forma que tú quieres que suceda.

¡Bienvenidos!

TALLER # 1 – Creencias Limitantes y Empoderadoras - Reprogramación

- El dinero es....
- Tener dinero es....
- Hacer dinero es....
- Vender es.....
- Vender ahora es.....
- Hacer negocios es.....
- Los clientes son.....
- El mercado está....

Ahora selecciona cuales consideras que sean tus creencias limitantes y escríbelas de nuevo de tal forma que sientes que ahora te empoderan. (Pasas de un concepto negativo a un concepto positivo).

Ejemplo Creencia Limitante: Para ganar dinero hay que trabajar muy duro

Nueva Creencia Empoderadora: Para ganar dinero hay que trabajar inteligentemente.

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

TALLER # 2 – Cambiando Creencias y Argumentos con los Clientes

Enumera 5 creencias que tenga frente a la venta de tu producto y/ o servicio.

Ejemplo: A nadie le gustan los primeros pisos.... A nadie les gustan los carros negros....Todos los clientes son difíciles....El precio es muy alto nadie lo va a comprar....La competencia está vendiendo a un mejor precio.....

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

Construyendo Argumentos para los Clientes:

Ahora haz un listado de como puedes trabajar cada creencia limitante y convertirla en una creencia empoderante. (Recuerda... que tu no puedas comprarlo, usarlo o tenerlo no significa que no haya millones de personas que estén interesadas en lo que vendes).

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

¡SI QUIERES RESULTADOS DIFERENTES, CAMBIA EL MÉTODO Y LA FORMA!

Paola Andrea Barrera – Fundadora de Impulsa

SIGUENOS:



@Impulsasas

Paola Andrea Barrera
Cel 317 3715216

paola.barrera@impulsasas.com

www.impulsasas.com